

COMMERCIEEL DIRECTEUR TENNIS & PADEL

36-40 uur | Leiderdorp

FUNCTIE

Bij PassaSports draait alles om sport, groei en performance. Wij zoeken iemand die dat als geen ander begrijpt: een Commercieel Directeur Tennis/Padel. Je brengt jouw sport naar het volgende niveau. Jij kent de markt als geen ander en ziet volop kansen voor groei. Jij bepaalt de koers en werkt samen met een team om maximale impact te maken – online én in onze stores, in binnen- en buitenland.

Het team Tennis/Padel bestaat uit o.a. specialisten op het vlak van Buying, E-commerce, Partnerships en Marketing. Ook onze fysieke winkels, waar jouw sport verkocht wordt, vallen onder jouw verantwoordelijkheid. In deze rol stimuleer je de groei binnen jouw sport en werk je binnen een bestaande back-office structuur.

Als organisatie zijn wij daar waar de sporter zich bevindt. Dit betekent dat we aanwezig zijn op diverse events zoals het ABN Tennis Toernooi en Libéma Open, partnerships hebben met verenigingen en we hebben een unieke samenwerking met de KNLTB.

Voor tennis en padel verkopen wij alles wat de sporter nodig heeft. Dit maakt ons uniek en dé sportspecialist. Jij begrijpt als geen ander dat goed materiaal, voeding en kleding essentieel zijn om binnen deze sport optimaal te kunnen presteren. Met totaal 9 sporten, binnen 1 centrale organisatie, zijn wij de grootste online sportretailer van de Benelux. Met deze nieuwe rol willen wij tennis en padel naar een hoger niveau brengen binnen de organisatie. In deze rol rapporteer je rechtstreeks aan de CEO.

Deze functie biedt jou de kans om écht impact te maken binnen een snelgroeiende organisatie en samen met de CEO richting te geven aan de toekomst van PassaSports.

WERKZAAMHEDEN

- Je bent eindverantwoordelijk voor de omzet, marge en distributiebeleid van jouw sportcategorie. Je staat aan het roer van het businessplan en budget binnen jouw sport. Binnen jouw team stuur je op performance indicators zoals: Sales, rotatie, voorraadhoogte, New Customer Acquisition, COCA, purchase frequency, returnratio, kanaalverdeling en marktaandeel.

- Je ontwikkelt samen met het team de categoriepropositie, bepaalt samen met het team het assortiment en zorgt dat de prijsstrategie optimaal is.
- Jij bent de verbindende factor die zorgt dat alle disciplines (E-commerce, Marketing, Partnerships, Stores & Buying) binnen jouw sportteam samenwerken om het maximale uit jouw sportteam te halen. Jij bent dé eigenaar van de commerciële groei en strategie van jouw sportcategorie!
- Je monitort de performance & ontwikkelingen: scherp op cijfers, marges en kansen binnen jouw sport.
- Je zoekt iedere dag naar trends en ontwikkeling in je sport en business om zo relevant te blijven voor al je klanten
- New business development: signaleer groeikansen in onze huidige afzetmarkt Nederland, België, Duitsland, Zweden en mogelijkheden voor daarbuiten.
- Je bent het gezicht van deze sport binnen onze organisatie en daarbuiten. Relatiemanagement met relevante merken, bonden en strategische partners valt dan ook onder jouw scope.

PROFIEL

- Hbo / wo-niveau, met een stevig commercieel of bedrijfskundig profiel.
- Jij brengt minimaal 8 jaar relevante werkervaring mee uit eerdere commerciële rollen bij voorkeur binnen retail / e-commerce.
- Jij hebt ervaring met P&L-verantwoordelijkheid en/of het zelfstandig aansturen van een (sub)categorie, label of merk.
- Ervaring in sport of sportindustrie is een pré.
- Jij denkt in data, marge en klantgedrag – en schakelt razendsnel tussen strategie en uitvoering.
- Jij bent een natuurlijke leider die onze lijfspreuk BEAT YOUR BEST uitdraagt en graag het team helpt scoren met het behalen van de commerciële doelstellingen.
- Je bent niet bang om beslissingen te nemen: bij jou ligt de bal en jij speelt 'm vooruit.

WIJ BIEDEN JOU

- Een dynamische werkomgeving met veel ruimte voor eigen initiatieven en ideeën.
- Een salaris dat past bij deze functie en jouw ervaring, 24 vakantiedagen op fulltime basis & een goede pensioenregeling.
- 25% personeelskorting op meer dan 60.000 sportartikelen in onze webshops.
- Een sportief cadeau op jouw verjaardag.
- Bij PassaSports stimuleren wij sporten onder werktijd. Ga dus lekker een rondje hardlopen met collega's of doe mee aan een van de bootcamptrainingen.
- Leuke, energieke collega's die altijd in zijn voor rondje rennen, potje padel of een gezellige borrel.
- Gezellige uitjes met je team.

WIE ZIJN WIJ

PassaSports is de grootste online sportretailer van de Benelux. We werken samen met een dynamisch, enthousiast en sportief team aan de missie om sporters te inspireren het beste uit zichzelf te halen. Wij helpen ze hier graag bij door ze te voorzien van het juiste advies en de beste gear. **PassaSports** bestaat uit sterke labels als **PassaTennis**, **PassaVoetbal**, **PassaHockey**, **PassaHandbal** en **PassaRunning** – die je natuurlijk kent van onze samenwerkingen met o.a. de **KNLTB**, **KNHB**, **Voetbal.nl**, **NHV** en de **AtletiekUnie**. **PassaSports** is in Nederland gevestigd in Leiderdorp (commercieel hoofdkantoor) en in Waalwijk (DC en stafafdelingen) en bestaat uit ongeveer 275 medewerkers. Naast de diverse webwinkels hebben wij ook 4 fysieke winkels in Nederland & België. Wij zijn veel aanwezig op grote sportevenementen, denk aan het ABN Tennis Toernooi, de FIH Pro League of de Zandvoort Circuitrun. Intern én extern: wij werken altijd volgens onze lijfspreuk – **BEAT YOUR BEST!**

INTERESSE?

Word onderdeel van ons team! Stuur je motivatie en cv en wie weet ben jij straks de nieuwe Commercieel Directeur Tennis & Padel die wij zoeken! Jouw sollicitatie ontvangen wij graag via: vacatures@passasports.com

De sluitingsdatum van deze vacature is donderdag 18 december 2025.